



VERTRIEBS  **COMPANY**

IHR KARRIEREBERATER



Das Unternehmen



Karriere in einem innovativen Unternehmen!
Unser Auftraggeber ist ein innovativer
Personen-, Schaden- und Unfallversicherer
in Deutschland seit 1879.

Als Versicherer mit einer über 100 jährigen
erfolgreichen Unternehmensgeschichte
bietet der Konzern seinen Kunden
langfristige Sicherheit, sowie individuelle
Lösungen zur Vorsorge und
Vermögensbildung.

Das besondere, mit Spezialisierung auf Marktnischen und –Segmente
fokussiertes Vertriebskonzept, bietet durch exklusive Markenprogramme,
Menschen mit großem Engagement, hoher Qualifikation und sozialer
Kompetenz bundesweit viel versprechende berufliche Perspektiven.

Als Besonderheit bietet sie spezielle Versicherungslösungen für
bestimmte Zielgruppen und das mittelständische Gewerbe. Als
Lebensversicherer Berufsunfähigkeits-, Risikolebens- und
Rentenversicherung bietet sie Produkte mit ausgezeichnetem Preis-
Leistungs-Verhältnis und transparenter Haftungssicherheit. Als
Krankenversicherung ist sie auf Vollversicherungen mit hohem
Leistungsniveau und hoher Flexibilität spezialisiert. Darüber hinaus
offeriert sie sinnvolle private Zusatzversicherungen, die beispielsweise
auch für anerkannte alternative Therapieformen leisten.

Ihre Qualifikation

Abgeschlossene Ausbildung zum/zur
Versicherungskaufmann/- frau, (IHK)
Versicherungsfachmann/- frau
(IHK,BWV) - Registrierung bei der IHK

Bestandprofi mit eigenen Marktzugängen
Mehrjährige erfolgreiche Tätigkeit im Verkauf
Erfahrung in der Neukundengewinnung
Erfahrung in der Bestandsentwicklung

Menschen stehen im Mittelpunkt unserer Arbeit.
Für den Beruf der/des Agenturpartners sollten
Sie in erster Linie Freude am Umgang mit
Menschen und Spaß am Verkaufen haben.



Angebot des Unternehmens

langfristiges Garantieeinkommen für Ihre finanzielle Unabhängigkeit

weitere Zuschüsse für die Entwicklung Ihrer Agentur

kostenfreies Notebook, Internet und Softwareausstattung

ein im Versicherungsmarkt einzigartiges Konzept zur Rundumversorgung Ihrer Kunden

kurze Wege und schnelle Entscheidungen durch eine flache Organisationsstruktur

unternehmerischer Spielraum

alle Sicherheiten und Vorzüge einer gewachsenen Ausschließlichkeits-Organisation

Ihre Aufgaben

Bestandsauf- und ausbau

Umdeckung – sofern Bestände bei Vorunternehmen vorhanden

Neukundenakquise über Empfehlungen und eigene Marktzugänge

Verkauf von Cross –Selling - Produkten aus der Gruppe und deren Kooperationspartner

Sicherstellung Qualität und Service

Schadenregulierung vor Ort im Rahmen der Kleinschadensregulierungsvollmacht

IHR KARRIEREBERATER

Agenturpartner

Das sind ausgezeichnet geschulte, hauptberuflich selbstständige Unternehmer. Sie sind Ansprechpartner, Vertrauensperson und Wegbegleiter für unsere Kunden. Sicherheit, rundum Service, emotionale, fachliche und verkäuferische Kompetenz sowie soziales Verständnis sind Anspruch und gelebte Philosophie. Wenn Sie Ihre Zukunft als Agenturpartner sehen, dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen.

Karriereberatung:

Sie möchten weitere detaillierte Informationen?

Als neutrale Gesprächspartner stehen wir Ihnen telefonisch zur Verfügung:

 **0 69 – 257 513 97**

Bewerbung:

Sie interessiert dieses Stellenangebot?

Dann senden Sie bitte Ihre Kurzbewerbung per E-Mail an:

bewerbung@vertriebscompany.de

Wir sind die Spezialisten für die Vermittlung von Vertriebspartnern an erfolgreiche Unternehmen und sind dabei der zuverlässige Partner beim medienübergreifenden Suchen, Finden und Anbahnen erfolgreicher Geschäftsbeziehungen zwischen Unternehmen und Vertrieb.