



VERTRIEBS  **COMPANY**

IHR KARRIEREBERATER



Das Unternehmen



Karriere in einem bekannten Unternehmen! Unser Auftraggeber ist einer der führenden Lebens- und Unfallversicherer in Deutschland mit ausgezeichneter Finanzkraft.

Als Versicherer mit einer über 100 jährigen erfolgreichen Unternehmensgeschichte bietet der Konzern seinen Kunden langfristige Sicherheit, sowie individuelle Lösungen zur Vorsorge und Vermögensbildung.

Das besondere, auf Zielgruppen fokussiertes Vertriebskonzept eröffnet Menschen mit großem Engagement, hoher Qualifikation und sozialer Kompetenz bundesweit viel versprechende berufliche Perspektiven. Zielgruppenorientierung im Neugeschäft und Bestandsbetreuung über den Agenturvertrieb sind die Kernkompetenzen. Auf der Grundlage jahrzehntelanger Zusammenarbeit mit bedeutenden Wirtschaftsverbänden liegt die Stärke in der individuellen Beratung und dem Aufzeigen von Wegen der Vorsorge und Vermögensbildung.

Wir begegnen den ständig steigenden Kundenanforderungen mit servicestarken Unternehmeragenturen. In dieses Konzept investieren wir und setzen deutlich auf unternehmerische Kompetenz.

Ihre Qualifikation

Zum Ausbau des Agenturnetzes suchen wir im gesamten Bundesgebiet Branchenkenner (m/w) für die Übernahme einer Agentur.

Wer eine Agentur aufbauen und erfolgreich weiterentwickeln möchte kommt aus der Versicherungs- bzw. aus der Finanzdienstleistungsbranche. Sie haben mindestens die Ausbildung zum/zur Versicherungsfachmann/frau (BWV).

Sie haben mehrjährige Vertriebs Erfahrung und nachweisbare Erfolge im persönlichen Vertrieb von Versicherungs- und Finanzdienstleistungsprodukten.

Erfahrung in der klassischen Agenturtätigkeit, Bestandsbetreuung und Neukundengewinnung sind Voraussetzung. Eine positive innere Einstellung, strategisches Denken und unternehmerisches Handeln, Ehrgeiz und Flexibilität bringen Sie dem Erfolg näher.

Agenturhaber/in

für einen führenden Lebens- und Unfallversicherer



Angebot des Unternehmens

Als Agenturhaber/in übertragen wir Ihnen die Betreuung eines gut sortierten, ausbaufähigen Kundenbestandes. Sie erhalten ab Beginn eine erfolgsabhängige Provision für vermitteltes Eigengeschäft, deren Höhe Sie durch Ihren Einsatz und Ihren Erfolg mitbestimmen.

Damit Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren können, erhalten Sie in der Startphase zusätzlich eine Garantie. Die Erfüllung des Geschäftsplanes wird mit einem Bonus honoriert. Sie erhalten Bestandspflegeprovisionen nebst Garantien, einen zeitlich begrenzten Werbemittelzuschuss, sowie finanzielle Unterstützung bei der Einrichtung Ihrer eigenen Geschäftsräume. Wir helfen beim Back Office und unterstützen Sie bei Ihrer unternehmerischen Weiterentwicklung.

Es bieten sich Ihnen ohne Einsatz von Eigenkapital sehr gute Erfolgs-, Einkommens- und vielfache Entwicklungsmöglichkeiten. Sie positionieren Ihre Agentur als Unternehmen im Unternehmen und können sich bis zur Generalagentur entwickeln.

Ihre Aufgaben

Mit Kompetenz, Kundennähe und exzellentem Service sorgen Sie für die Umsetzung unserer gemeinsamen Ziele und die Erfüllung Ihres Geschäftsplanes. Der Ausbau des Bestandes und die Kundenbetreuung prägen



neben den organisatorischen Aufgaben Ihren Alltag. Zielgruppenorientierung im Neugeschäft und Bestandsbetreuung über den Agenturvertrieb sind die Kernkompetenzen. Auf der Grundlage jahrzehntelanger Zusammenarbeit mit bedeutenden Wirtschaftsverbänden liegt die Stärke in der individuellen Beratung und dem Aufzeigen von Wegen der Vorsorge und Vermögensbildung.

Die Umsetzung gemeinsamer Agenturziele, der Ausbau des Bestandes sowie die Gewinnung neuer selbstständiger Vermittler/innen, Agenturen und Kunden gehören zu Ihrem unternehmerischen Alltag.

Ihre Karriere lässt sich aus jeder Situationen heraus starten. Wir halten für Sie die passenden Ausbildungs-, Weiterbildungs- und Karriereprogramme bereit. Wir machen Sie zu einem erfolgreichen Unternehmer. Verdienen Sie sich Ihren Erfolg und gutes Geld.

IHR KARRIEREBERATER

Agenturinhaber/in

Das sind ausgezeichnet geschulte, hauptberuflich selbstständige Unternehmer. Sie sind Ansprechpartner, Vertrauensperson und Wegbegleiter für Agenturen, Vermittler und Kunden. Sicherheit, rundum Service, emotionale, fachliche und verkäuferische Kompetenz sowie soziales Verständnis sind Anspruch und gelebte Philosophie. Wenn Sie Ihre Zukunft in dem Erfolgsweg Unternehmeragentur sehen, dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen.

Karriereberatung:

Sie möchten weitere detaillierte Informationen?

Als neutrale Gesprächspartner stehen wir Ihnen telefonisch zur Verfügung:

 **0 69 – 257 513 97**

Bewerbung:

Sie interessiert dieses Stellenangebot?

Dann senden Sie bitte Ihre Kurzbewerbung per E-Mail an:

bewerbung@vertriebscompany.de