



VERTRIEBS  **COMPANY**

IHR KARRIEREBERATER

Bezirksdirektor/in

für eine führende und ehrgeizige Bauspar- AG



Das Unternehmen



Karriere in einem bekannten Unternehmen! Unser Auftraggeber ist eine der besten Bausparkassen in Deutschland mit ausgezeichneten Ratings.

Der Markt ist gekennzeichnet von stetem Wachstum. Die privaten Bausparkassen haben im Jahr 2008 fast 31 Milliarden Euro an Baugeldern ausgezahlt und damit einen neuen Rekord erzielt. Mit 62,8 Milliarden Euro verzeichnen die 15 Mitgliedsinstitute gleichzeitig das zweitbeste Neugeschäft in der 60jährigen Verbandsgeschichte.

Zusammen mit hauptberuflichen Mitarbeitern und freien Vermittlern, konnte das Unternehmen seinen Marktanteil jährlich erheblich steigern und lädt Sie herzlich ein, an diesem Wachstumsmarkt teilzuhaben.

Was das Unternehmen braucht, sind sympathische Menschen, Ideenreichtum, Kreativität, Realisierungskraft und Entschlossenheit. Die Entwicklung des Unternehmens orientiert sich an der Philosophie einer schlanken, marktorientierten Organisation. Die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind dabei ein wichtiger Erfolgsfaktor. Wir fordern und fördern leistungsfähige und kreative Persönlichkeiten, die als vertrauenswürdige Gesprächspartner/innen von unseren Kunden erlebt und akzeptiert werden.

Ihre Qualifikation

Zum Ausbau der Vertriebsdirektionen suchen wir im gesamten Bundesgebiet Branchenkenner (m/w) für den Auf- und Ausbau einer Bezirksdirektion.

Wer eine Bezirksdirektion aufbauen und erfolgreich weiterentwickeln möchte kommt aus der Versicherungs- bzw. aus der Finanzdienstleistungsbranche. Der Bezirksdirektor ist Bauspar- und Finanzfachmann (BWB). Diese Qualifikation erwirbt er bis zum Ende des 1. vollen Kalenderjahres seiner Tätigkeit.

Sie haben mehrjährige Vertriebserfahrung und nachweisbare Erfolge im persönlichen Vertrieb von Versicherungs- und Finanzdienstleistungsprodukten sowie dem Orgaaufbau und Führung. Erfahrung in der Gewinnung von Vermittlern in der Ausschließlichkeit und freien Vermittlern, sind ideale Voraussetzungen.

Eine positive innere Einstellung, strategisches Denken und unternehmerisches Handeln, Ehrgeiz und Flexibilität bringen Sie dem Erfolg näher.

Bezirksdirektor/in

für eine führende und ehrgeizige Bauspar- AG



Angebot des Unternehmens

Eine Hauptaufgabe unserer Führungskräfte ist die Entwicklung einer teamorientierten Mannschaft, die leistungsorientiert und verantwortungsbewusst handelt. Der offene Umgang miteinander ist uns sehr wichtig: Ein partizipativer Führungsstil und gegenseitiges Feedback helfen mit, dass wir Spaß an unserer Arbeit haben und gemeinsam erfolgreich sind.

Sie positionieren sich mit Ihrer Bezirksdirektion als Unternehmer im Unternehmen und führen dieses zum Erfolg. Wir übertragen Ihnen einen Bestand von Vermittlern. Von Beginn an sind Sie am Vertriebs Erfolg der zugehörigen Vermittler beteiligt und erhalten Betreuungs- sowie Bestandpflegeprovisionen.

Wir eröffnen Ihnen eine gesicherte Perspektive zur Selbstständigkeit.

Attraktive Verdienstchancen und garantierte Sicherheit aus Anschubfinanzierung und Provisionsvorschüssen.

Umfassende Vertriebsunterstützung.

Ihre Aufgaben

Sie führen Vertriebspartner, freie Vermittler und hauptberufliche Vermittler zu einer Einheit zusammen. Ihre Aufgabe ist der Auf- und Ausbau einer Bezirksdirektion mit dem Ziel, durch Unterstützung und



Betreuung die Geschäftsverbindungen des Konzerns langfristig zu festigen und auszubauen, die flächen-deckende qualifizierte Betreuung der Kundenbeziehungen sowie das Neugeschäft zu fördern und neue Geschäftskontakte zu generieren.

Die Basis bilden bereits etablierte Vermittler und Agenturen. Sie koordinieren, optimieren, betreuen, analysieren, organisieren und sorgen für eine gesunde Geschäftsentwicklung. Die Umsetzung gemeinsamer Agenturziele, der Ausbau des Bestandes sowie die Gewinnung neuer selbstständiger Vermittler/innen, Agenturen und Kunden gehören zu Ihrem unternehmerischen Alltag.

Sie übernehmen die Aufgabe, die auf den Konzern reversierten Agenturen und Vermittler einzuweisen und zu betreuen, insbesondere im Hinblick auf deren sachlich und fachlich richtige Vermittlungstätigkeit.

IHR KARRIEREBERATER

Bezirksdirektor/in

Das sind ausgezeichnet geschulte, hauptberuflich selbstständige Unternehmer. Sie sind Ansprechpartner, Vertrauensperson und Wegbegleiter für Kunden und Vermittler. Die Kunden vertrauen dem Unternehmen – Das Unternehmen legt großen Wert auf verantwortungsbewusste Persönlichkeiten, die dieses Vertrauen rechtfertigen und vertiefen. Wollen Sie Ihr eigener Chef sein? Wir eröffnen Ihnen eine gesicherte Perspektive zur Selbstständigkeit. Machen Sie jetzt den ersten Schritt. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Karriereberatung:

Sie möchten weitere detaillierte Informationen?

Als neutrale Gesprächspartner stehen wir Ihnen telefonisch zur Verfügung:

 **0 69 – 257 513 97**

Bewerbung:

Sie interessiert dieses Stellenangebot?

Dann senden Sie bitte Ihre Kurzbewerbung per E-Mail an:

bewerbung@vertriebscompany.de

Wir sind die Spezialisten für die Besetzung vakanter Vertriebspositionen erfolgreicher Unternehmen und sind dabei Ihr verantwortungsvoller Partner für Ihre Karriere in der Finanzdienstleistung.