



VERTRIEBS  **COMPANY**

IHR KARRIEREBERATER

Bezirksleiter/in

für eine führende und ehrgeizige Bauspar- AG



Das Unternehmen



Karriere in einem bekannten Unternehmen! Unser Auftraggeber ist eine der besten Bausparkassen in Deutschland, mit ausgezeichneten Ratings.

Der Markt ist gekennzeichnet von stetem Wachstum. Die privaten Bausparkassen haben im Jahr 2008 fast 31 Milliarden Euro an Baugeldern ausgezahlt und damit einen neuen Rekord erzielt. Mit 62,8 Milliarden Euro verzeichnen die 15 Mitgliedsinstitute gleichzeitig das zweitbeste Neugeschäft in der 60jährigen Verbandsgeschichte.

Zusammen mit hauptberuflichen Mitarbeitern und freien Vermittlern, konnte das Unternehmen seinen Marktanteil jährlich erheblich steigern und lädt Sie herzlich ein, an diesem Wachstumsmarkt teilzuhaben.

Was das Unternehmen braucht, sind sympathische Menschen, Ideenreichtum, Kreativität, Realisierungskraft und Entschlossenheit. Die Entwicklung des Unternehmens orientiert sich an der Philosophie einer schlanken, marktorientierten Organisation. Die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind dabei ein wichtiger Erfolgsfaktor. Wir fordern und fördern leistungsfähige und kreative Persönlichkeiten, die als vertrauenswürdige Gesprächspartner/innen von unseren Kunden erlebt und akzeptiert werden.

Ihre Qualifikation

Zum Ausbau der Bezirksdirektionen suchen wir im gesamten Bundesgebiet Branchenkenner (m/w) für den Auf- und Ausbau einer Bezirksleitung.

Wer eine Bezirksleitung übernehmen, aufbauen und erfolgreich weiterentwickeln möchte kommt aus der Versicherungs- bzw. aus der Finanzdienstleistungsbranche. Der Bezirksleiter (m/w) ist Bauspar- und Finanzfachmann (BWB). Diese Qualifikation erwirbt er bis zum Ende des 1. vollen Kalenderjahres seiner Tätigkeit.

Sie haben mehrjährige Vertriebs Erfahrung und nachweisbare Erfolge im persönlichen Vertrieb von Versicherungs- und Finanzdienstleistungsprodukten sowie im Orgaaufbau und Betreuung. Erfahrung in der Gewinnung und Betreuung von Vermittlern in der Ausschließlichkeit und freien Vertriebspartnern sind ideale Voraussetzungen.

Eine positive innere Einstellung, strategisches Denken und unternehmerisches Handeln, Ehrgeiz und Flexibilität bringen Sie dem Erfolg näher.

Bezirksleiter/in

für eine führende und ehrgeizige Bauspar- AG



Angebot des Unternehmens

Wir eröffnen Ihnen eine gesicherte Perspektive zur Selbstständigkeit.

Attraktive Verdienstchancen

Garantierte Sicherheit aus Anschubfinanzierung und Provisionsvorschüssen.

Entwicklungsperspektive zur Führungskraft

Ausbildung zur/ zum Bauspar- und Finanzierungsfachfrau/mann (BWB)

Sie positionieren Ihre Bezirksleitung, als Unternehmer/in im Unternehmen und führen diese zum Erfolg. Wir übertragen Ihnen einen Bestand von Bausparverträgen und anderen Vertragsbeständen.

Von Beginn an sind Sie am Vertriebs Erfolg der zugehörigen Vermittler beteiligt und erhalten Betreuungs- sowie Bestandpflegeprovisionen.

Ihre Aufgaben

Sie beraten Ihre Kunden rund ums Bausparen und die Immobilienfinanzierung. Sie sind verantwortlich für die intensive und kompetente Betreuung bestehender sowie die Gewinnung neuer Kunden.



Dabei greifen Sie auf eine hervorragende Produktpalette zurück, mit der Sie die Wünsche Ihrer Kunden bestens erfüllen können.

Die Bestandsentwicklung - Neukundenakquise über Empfehlungen und eigene Marktzugänge - Verkauf von Cross-Selling-Produkten rund um die Immobilie - Betreuung von Vertriebspartnern - Mitwirkung bei der Gebietserschließung durch Zuordnung und Ausbau von freien Vertriebspartnern – sind Ihre anspruchsvollen Aufgaben.

Die Geschäftsverbindungen zu Kunden und Vermittlern des Konzerns langfristig zu festigen, die flächendeckende qualifizierte Betreuung der Kundenbeziehungen sowie das Neugeschäft zu fördern und neue Geschäftskontakte zu generieren sowie die Umsetzung gemeinsamer Ziele, der Ausbau des Bestandes sowie die Gewinnung neuer Kunden und selbstständiger Vermittler/innen, gehören zu Ihrem unternehmerischen Alltag.

IHR KARRIEREBERATER

Bezirksleiter/in

Das sind ausgezeichnet geschulte, hauptberuflich selbstständige Unternehmer. Sie sind Ansprechpartner, Vertrauensperson und Wegbegleiter für Kunden und Vermittler. Die Kunden vertrauen dem Unternehmen – Das Unternehmen legt großen Wert auf verantwortungsbewusste Persönlichkeiten, die dieses Vertrauen rechtfertigen und vertiefen. Wollen Sie Ihr eigener Chef sein? Wir eröffnen Ihnen eine gesicherte Perspektive zur Selbstständigkeit. Machen Sie jetzt den ersten Schritt. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Karriereberatung:

Sie möchten weitere detaillierte Informationen?

Als neutrale Gesprächspartner stehen wir Ihnen telefonisch zur Verfügung:

 **0 69 – 257 513 97**

Bewerbung:

Sie interessiert dieses Stellenangebot?

Dann senden Sie bitte Ihre Kurzbewerbung per E-Mail an:

bewerbung@vertriebscompany.de

Wir sind die Spezialisten für die Besetzung vakanter Vertriebspositionen erfolgreicher Unternehmen und sind dabei Ihr verantwortungsvoller Partner für Ihre Karriere in der Finanzdienstleistung.