



**VERTRIEBS**  **COMPANY**

**IHR KARRIEREBERATER**

# Direktionsagenturinhaber/in

für einen führenden Lebens- und Unfallversicherer



## Das Unternehmen



Karriere in einem bekannten Unternehmen! Unser Auftraggeber ist einer der führenden Lebens- und Unfallversicherer in Deutschland mit ausgezeichneter Finanzkraft.

Als Versicherer mit einer über 100 jährigen erfolgreichen Unternehmensgeschichte bietet der Konzern seinen Kunden langfristige Sicherheit, sowie individuelle Lösungen zur Vorsorge und Vermögensbildung.

Das besondere, auf Zielgruppen fokussiertes Vertriebskonzept eröffnet Menschen mit großem Engagement, hoher Qualifikation und sozialer Kompetenz bundesweit viel versprechende berufliche Perspektiven. Zielgruppenorientierung im Neugeschäft und Bestandsbetreuung über den Agenturvertrieb sind die Kernkompetenzen. Auf der Grundlage jahrzehntelanger Zusammenarbeit mit bedeutenden Wirtschaftsverbänden liegt die Stärke in der individuellen Beratung und dem Aufzeigen von Wegen der Vorsorge und Vermögensbildung.

Wir begegnen den ständig steigenden Kundenanforderungen mit servicestarken Unternehmeragenturen. In dieses Konzept investieren wir und setzen deutlich auf unternehmerische Kompetenz.

## Ihre Qualifikation

Zum Ausbau des Agenturnetzes suchen wir im gesamten Bundesgebiet Branchenkenner (m/w) für den Auf- und Ausbau einer Direktionsagentur.

Wer eine Direktionsagentur aufbauen und erfolgreich weiterentwickeln möchte kommt aus der Versicherungs- bzw. aus der Finanzdienstleistungsbranche. Sie haben mindestens die Ausbildung zum/zur Versicherungsfachmann/frau (BWV).

Sie haben mehrjährige Vertriebs Erfahrung und nachweisbare Erfolge im persönlichen Vertrieb von Versicherungs- und Finanzdienstleistungsprodukten.

Erfahrung in der klassischen Agenturtätigkeit, Bestandsbetreuung und Neukundengewinnung sind Voraussetzung. Eine positive innere Einstellung, strategisches Denken und unternehmerisches Handeln, Ehrgeiz und Flexibilität bringen Sie dem Erfolg näher.

# Direktionsagenturinhaber/in

für einen führenden Lebens- und Unfallversicherer



## Angebot des Unternehmens

Sie positionieren sich mit Ihrer Direktionsagentur als Unternehmer im Unternehmen und führen dieses zum Erfolg. Wir übertragen Ihnen einen Bestand ausgewählter Kunden. Von Beginn an sind Sie am vertrieblichen Erfolg der dem Center zugehörigen Agenturen beteiligt und erhalten Betreuungs- sowie Bestandpflegeprovisionen.

Die Erfüllung des Geschäftsplanes wird mit einem Top-Bonus honoriert. Finanzielle Unterstützung in Form von Gründungsdarlehen, Investitions- und Aufbauzuschüssen für die Einrichtung Ihrer eigenen Geschäftsräume runden den Vertrag ab.

Als Partner/in des Konzerns bieten sich Ihnen ohne Einsatz von Eigenkapital sehr gute Erfolgs-, Einkommens- und Entwicklungsmöglichkeiten.

Als Direktionsagentur haben Sie die höchste Ebene im Agenturvertrieb des Konzerns erreicht. Ihre langfristige Erfolgsperspektive heißt daher ganz konkret: Gutes noch besser machen. Wachstum Ihres Unternehmens ist für Sie von Anfang an Motivation und Ziel zugleich.

## Ihre Aufgaben

Sie führen Agenturen, Haupt- und Generalagenturen zu einer Einheit zusammen. Ihre Aufgabe ist der Auf- und Ausbau einer Direktionsagentur mit dem Ziel, durch Unterstützung und Betreuung der Ihrer Direktions-



agentur angegliederten Agenturen und Vermittler die Geschäftsverbindungen des Konzerns langfristig zu festigen, die flächendeckende qualifizierte Betreuung der Kundenbeziehungen sowie das Neugeschäft zu fördern und neue Geschäftskontakte zu generieren.

Die Basis bilden bereits etablierte Agenturen. Sie koordinieren, optimieren, betreuen, analysieren, organisieren und sorgen für eine gesunde Geschäftsentwicklung. Die Umsetzung gemeinsamer Agenturziele, der Ausbau des Bestandes sowie die Gewinnung neuer selbstständiger Vermittler/innen, Agenturen und Kunden gehören zu Ihrem unternehmerischen Alltag.

Sie übernehmen die Aufgabe, die auf den Konzern reversierten Agenturen und Vermittler einzuweisen und zu betreuen, insbesondere im Hinblick auf deren sachlich und fachlich richtige Vermittlungstätigkeit.

## IHR KARRIEREBERATER

### Direktionsagenturinhaber/in

Das sind ausgezeichnet geschulte, hauptberuflich selbstständige Unternehmer. Sie sind Ansprechpartner, Vertrauensperson und Wegbegleiter für Agenturen, Vermittler und Kunden. Sicherheit, rundum Service, emotionale, fachliche und verkäuferische Kompetenz sowie soziales Verständnis sind Anspruch und gelebte Philosophie. Wenn Sie Ihre Zukunft in einer Direktionsagentur sehen, dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen.

### Karriereberatung:

Sie möchten weitere detaillierte Informationen?

Als neutrale Gesprächspartner stehen wir Ihnen telefonisch zur Verfügung:

 **0 69 – 257 513 97**

### Bewerbung:

Sie interessiert dieses Stellenangebot?

Dann senden Sie bitte Ihre Kurzbewerbung per E-Mail an:

**[bewerbung@vertriebscompany.de](mailto:bewerbung@vertriebscompany.de)**

Wir sind die Spezialisten für die Vermittlung von Vertriebspartnern an erfolgreiche Unternehmen und sind dabei der zuverlässige Partner beim medienübergreifenden Suchen, Finden und Anbahnen erfolgreicher Geschäftsbeziehungen zwischen Unternehmen und Vertrieb.