

www.vertriebscompany.de



Als Partner erfolgreicher Unternehmen in Deutschland ist die Vertriebscompany die erste Adresse, wenn es um das direkte suchen, finden und anbahnen erfolgreicher Kontakte zwischen Unternehmen und Handelsvertretern.

Als innovativer Experte in der Besetzung von freiberuflichen Vertriebspositionen gestalten wir die Verbindungsbrücken zwischen Unternehmen und selbständigen im Vertrieb. Bundesweit.

Vertriebscompany UG

(haftungsbeschränkt) Agentur für Vertriebsdienstleistungen

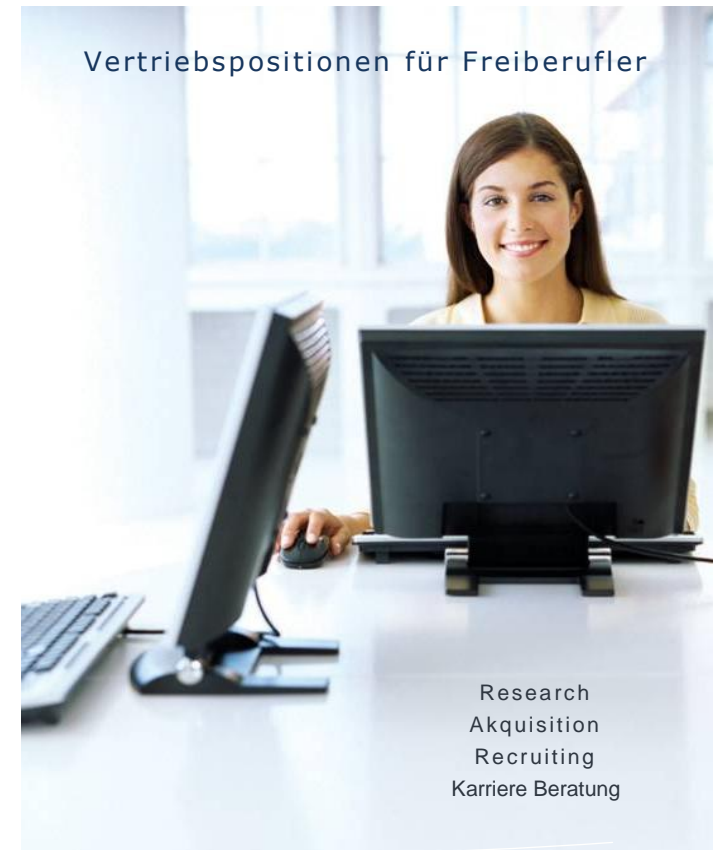
Dreieichring 18 – 63067 Offenbach

Telefon: 069 – 257 513 97

Telefax: 069 – 257 513 98

E-Mail: info@vertriebscompany.de

Vertriebspositionen für Freiberufler



Research
Akquisition
Recruiting
Karriere Beratung



Unser Auftraggeber setzt seit Jahrzehnten Maßstäbe in der innovativen Entwicklung hochqualifizierter Versicherungsprodukte mit außergewöhnlichen Alleinstellungsmerkmalen. Das Unternehmen entwickelte sich zum Spezialisten für privaten Ergänzungsschutz der gesetzlich Krankenversicherten und ist heute in vielen Versicherungsbereichen Marktführer. Dabei setzen die beitragsstabilen und qualitätsgeprüften Lösungen langfristige Trends und viele hunderttausende Personen profitieren nachhaltig von den Stärken und den Grundsätzen des erfolgreichen Unternehmens.

Eine seit Jahren bewährte, beispielhaft wirksame Kooperation zwischen gesetzlicher- und privater Krankenkasse unterstützt die Vertriebspartner von der Generalagentur bis hin zum Geschäftsstellenleiter mit effektiven Kundenzugangswegen um ein Jahreseinkommen ab € 60.000 und weit darüber hinaus zu erzielen. Dieser Erfolg in einem großen Wachstumsmarkt steht auf breiten Grundlagen und bietet Ihnen die große Chance Ihren persönlichen Erfolg auszuweiten und Ihre finanzielle Unabhängigkeit abzusichern. Im Zuge des Ausbaus der führenden Marktposition suchen wir Sie als Versicherungsfachfrau/-mann zur Beratung und Betreuung Privatkunden in Bayern. Angesprochen sind mit dieser Ausschreibung insbesondere Versicherungsberater aus dem selbständigen Versicherungsaußendienst.

Sicherheit • Berechenbarkeit • Verlässlichkeit

Für Ihre Karriere ist alles vorbereitet! Entdecken Sie neue Seiten des Erfolges!



Top Position für vertriebsstarke Versicherungsberater (m/w)

Angebot des Unternehmens:

- Bekannte Unternehmensgruppe mit bestechender Wachstumsbilanz.
- Marktführer im privaten Ergänzungsschutz.
- Zielgruppen – Know-How.
- Innovative Produktpolitik.
- Exzellente Unternehmensratings.
- Beitragsstabile und qualitätsgeprüfte Produkte.
- Exklusive Kundenzugangswegen.
- Alleinstellungsmerkmale in der Neukundengewinnung.
- Bundesweite u. regionale Kundenwerbung.
- Marktführende Ausbildungsmöglichkeiten.
- Karriereorientierte Tätigkeit mit monatlichem Fixum und sehr lukrativen Provisions-, Bonifikations-, und Bestandspflegeregelungen.
- Büro innerhalb einer Versicherungsgeschäftsstelle.

Ihr Angebot:

- Unternehmerische Einstellung, hohe Eigenmotivation und beruflicher Ehrgeiz.
- Mindestvoraussetzung SKP/BWV.
- Überzeugendes Auftreten
- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick.
- Ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit.
- Die Motivation zu den wirklich erfolgreichen gehören zu wollen.
- Engagierte Verkäuferpersönlichkeit
- Erfolg im Bereich der Beratung und Betreuung von Privatkunden.
- Teamplayer und sicher im Alleingang
- Zielorientiert und selbständig
- Akquise stark



Karriereberatung:

Machen Sie den nächsten Karriereschritt, als neutrale Gesprächspartner und Berater stehen wir Ihnen telefonisch zur Verfügung: 069-25751397 Sperrvermerke oder Weiterleitungsvermerke werden strikt beachtet. Diskretion ist zugesichert.

